

CHECKLIST

ZO BEPAAL JE JE BAZO

Beste Alternatief Zonder Overeenkomst

1. Als deze onderhandeling op niks uitloopt, wat zijn dan jouw opties?

- Welke alternatieven heb je als je deze deal niet sluit?
- Schrijf alles op.

2. Onderzoek elke optie grondig.

- Beoordeel van elk alternatief wat het waard is voor jou.
- Wees zo grondig en realistisch mogelijk.
- Ook niet-financiële zaken zijn belangrijk. Ken waarde toe aan tijd, stress, reputatie, netwerk, toekomstperspectief, enz.

3. Breng volgorde aan in je opties.

- Welk alternatief heeft de **meeste waarde voor jou?**
- **Dit is jouw BAZO.**